

Verbinden Sie die Vorzüge eines eigentümergeführten Unternehmens des Mittelstandes mit einer hochinteressanten Tätigkeit als

Sales Manager (m/w) Life Sciences im Außendienst

**Vertriebsbereich Personal Care/ Kosmetik/ Pharma
Süddeutschland**

Die C.H. Erbslöh GmbH & Co. KG ist ein traditionsreiches, international tätiges Handelsunternehmen für Spezialchemikalien in Familienbesitz. Wir vertreten namhafte Unternehmen der chemischen Industrie auf den europäischen Märkten.

Ihre Aufgaben:

Kaufmännische und technische Beratung von Bestandskunden, Neukundenakquise, Erschließung neuer Absatzpotentiale und Märkte, Erstellen von Budgets und Marktanalysen, Beteiligung an Messen und Ausstellungen, Abwicklung von Vertriebsprojekten in Zusammenarbeit mit dem Vertriebsinnendienst

Unsere Leistungen:

Sie erwartet eine sehr abwechslungsreiche Tätigkeit in einem kleinen Team mit kurzen Entscheidungswegen und hohem Entwicklungspotential. Ihre Tätigkeit im Außendienst (Süddeutschland) wird durch Innendienstmitarbeiter mit langjähriger Vertriebserfahrung sowie unserem anwendungstechnischen Labor unterstützt. Ihr Home-Office wird technisch hochwertig ausgestattet. Ein Firmenwagen steht Ihnen auch zur privaten Nutzung zur Verfügung.

Ihr Profil:

- Chemisch/ naturwissenschaftliche Ausbildung
 - Ausgeprägte Vertriebserfahrung in den genannten Märkten
 - Gut organisiert und kommunikativ
 - Sichere Anwendung der englische Sprache
 - Belastbar und lösungsorientiert
 - Kreativ und teamfähig
- und ganz besonders: Ein freundliches Wesen mit positiver Ausstrahlung

Ihre aussagefähige Bewerbung richten Sie bitte per E-Mail an:

C.H. Erbslöh GmbH & Co. KG

Christoph Chelminski

Düsseldorfer Straße 103

47809 Krefeld

Email: cchelminski@che-kq.de Tel.: 02151/525-169

www.cherbsloeh.com