

Your partner for excellence

Wir sind ein in den Bereichen Kosmetik, Lebensmittel und Spezialchemikalien international tätiges Unternehmen mit Hauptsitz in der Schweiz. Innovation sowie kundenorientiertes Denken und Handeln sind die Grundsteine unseres Erfolgs. Zur Verstärkung unseres **Kosmetik-Teams in Deutschland** suchen wir per 1. Oktober 2008 oder nach Vereinbarung eine äusserst selbständige, engagierte Person in der Funktion als

Technischer Verkauf Deutschland Nord/Benelux w/m (Rohstoffmarkt Kosmetikindustrie)

Ihre Aufgaben:

Sie agieren von Ihrem **Home Office im Verkaufsgebiet** aus und sind für die Betreuung und den Ausbau Ihres Kundenstamms zuständig. Ihre Aufgabe ist die fachliche und kommerzielle Betreuung und Beratung unserer anspruchsvollen Kunden in der Kosmetikindustrie. Zudem tragen Sie die Verantwortung für das gemeinsam festgelegte Budget sowie die Entwicklung und den Ausbau Ihrer Märkte. Unterstützt werden Sie tatkräftig durch unser Team im Hauptsitz in Zürich.

Was Sie mitbringen:

Sie sind eine unternehmerisch denkende Persönlichkeit mit Erfahrung im Rohstoffmarkt der Kosmetikindustrie. Idealerweise haben Sie nach Ihrem Berufs- oder Fachhochschulabschluss eine weiterführende Ausbildung absolviert und kommunizieren in Deutsch und Englisch. Den Umgang mit Kunden sind Sie gewohnt und haben Freude daran, 80% Ihrer Arbeitszeit im Verkaufsgebiet unterwegs zu sein.

Wir bieten Ihnen:

Wir offerieren Ihnen in einem interessanten, zukunftsorientierten Umfeld eine selbständige Tätigkeit mit viel Entscheidungsspielraum. Angestellt in unserer Tochtergesellschaft in Frankfurt bieten wir Ihnen fortschrittliche Anstellungsbedingungen sowie attraktive berufsbezogene und persönliche Weiterbildungsmöglichkeiten. Ein motiviertes Team erwartet Sie.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung zu Händen Frau Nicole Steiger an unseren Hauptsitz in Zürich.

RAHN AG
Dörflistrasse 120
CH-8050 Zürich
Tel. +41 (0)44 315 42 00
Tel. 0800 1 816 015 (kostenlose Nummer aus Deutschland)
www.rahn-group.com