

Zur Verstärkung der Abteilung Sales Cosmetics am Standort Velden (nördlicher Großraum Nürnberg) suchen wir eine/n erfahrene/n

Sales Manager Europe Cosmetics m/w

Ihre Aufgaben:

- Pro-Aktive Kundenbetreuung in technischen und kaufmännischen Fragen für den deutschen und gesamteuropäischen Markt
- Koordination von Vertriebspartnern und Direct Accounts
- Umsetzung der Vertriebsstrategie in konkrete Sales-Aktivitäten
- Verbindungsperson zwischen dem Kunden, dem Innendienst sowie der Anwendungstechnik
- Markt- und Wettbewerbsanalysen sowie Mitarbeit bei der Konzeption der Vertriebs- und Marketingstrategien

Ihr Profil:

- Sie verfügen über ein erfolgreich abgeschlossenes kaufmännisches oder naturwissenschaftliches Studium oder eine entsprechende Ausbildung
- Sie haben eine mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb, im Idealfall bei einem international tätigen Kosmetikunternehmen oder einem namhaften Kosmetikrohstoffhersteller
- Sie zeichnen sich als eine motivierte, kommunikative, teamfähige und erfolgsorientierte Vertriebspersönlichkeit aus, die unsere Produkte überzeugend präsentieren kann
- Ihr Englisch und Französisch ist verhandlungssicher
- Sie verfügen über ein ausgezeichnetes Präsentations- und Verhandlungsgeschick und haben ein souveränes Auftreten
- Ihre Bereitwilligkeit zu häufigen internationalen Dienstreisen ist gegeben und sie sind erfahren im Umgang mit dem MS-Office-Softwarepaket

Wenn wir Ihr Interesse an dieser verantwortungsvollen Position geweckt haben, dann bitten wir Sie, sich an die nachfolgend genannte Adresse zu wenden:

ECKART GmbH & Co. KG · Personalabteilung,
z. H. Herrn Bräuning · Werk Günterstal · 91235 Velden ·
Telefon 09152 / 77 75 00 · harald.braeuning@altanachemie.com

Ziffer: SCS-DEU/004-06